

# Verkaufserfolg STEIGERN Schleifpapier für's Image!



Donnerstag  
06. Oktober 2022  
08:30 – 13:00 Uhr



the salt  
Thunstraße 12  
5400 Hallein



Oliver Schneider  
Verkaufstrainer & Coach  
[www.schneider-consult.eu](http://www.schneider-consult.eu)

## PROGRAMM

(08:30 – 13:00 Uhr)

- Den Kunden „LESEN“: Kundentypologie & Bedarfsanalyse
- Abschlusstechniken & Verhandlungsstrategien
- Zusatzverkäufe generieren durch NUTZEN- und MOTIV-Argumentation
- Verkaufsgespräch - was ist erfolgreich?
- Erfahrungsaustausch & Diskussion

## ANMELDUNG

Anmeldeschluss: **DO, 29. September 2022**  
Begrenzte Teilnehmer\*innenanzahl: max. 15 P.  
Seminar inkl. Verpflegung/Kaffeepause  
Teilnahme ist kostenfrei

Anmeldung per Mail an [post@holzcluster.at](mailto:post@holzcluster.at)

## EINLADUNG

**Geschickte Gesprächsführungen und treffsichere Bedarfsanalysen sind im erfolgreichen Unternehmer\*innenalltag nicht mehr wegzudenken. Der Kunde möchte sich „abgeholt“ und bis zum Ende der Geschäftsbeziehung bestens betreut fühlen.**

Lernen Sie im Zuge des Halbtagesworkshops praktische Methoden und Werkzeuge kennen, die Ihnen helfen Kundenbedürfnisse schnell zu erfassen und mit der richtigen Argumentation Ihre Produkte erfolgreich zu verkaufen.

Verkaufsexperte Oliver Schneider wird den Workshop im gewohnt lebendigen Stil halten und mittels Praxisbeispielen wertvolle Tipps und Tricks zur direkten Anwendung weitergeben.

Lassen Sie sich über das aktive Lernprogramm zu geschickten Verkaufstechniken inspirieren und steigern Sie Ihre Verkaufserfolge!

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme.